



Sistema ERP Integral para Empresas Latinoamericanas

La solución completa que transforma la gestión empresarial, conectando operaciones, finanzas y clientes en una sola plataforma inteligente

¿Su Empresa Enfrenta Estos Retos?

El Problema Actual

Sistemas desconectados que generan ineficiencias, errores costosos y decisiones basadas en información desactualizada o incompleta.

Inventarios descontrolados

Pérdidas por faltantes o excesos de stock que afectan directamente la rentabilidad

Información fragmentada

Datos dispersos en múltiples sistemas que dificultan la toma de decisiones estratégicas

Procesos manuales

Operaciones repetitivas que consumen tiempo valioso y generan errores humanos

Nuestra Solución: ERP Completo y Especializado

Un sistema empresarial diseñado específicamente para las necesidades del mercado latinoamericano, que integra todas las áreas críticas de su negocio en una plataforma robusta, intuitiva y escalable.



Gestión Integral de Inventario

Control total de stock, recetas, compras, recepciones y transferencias entre puntos de venta



Punto de Venta Especializado

Sistema POS completo con módulo de restaurante, gestión de mesas y facturación integrada



Contabilidad por Operación

Estados financieros en tiempo real, cuentas por pagar y cobrar, con verificación automática SRI



CRM Analítico Avanzado

Análisis profundo de clientes, comportamiento de compra y estrategias de fidelización

Control Total de Inventario en Tiempo Real

Nuestro módulo de inventario le proporciona visibilidad completa de sus productos, desde la compra hasta la venta final. Automatice procesos críticos, reduzca pérdidas y optimice sus niveles de stock con inteligencia empresarial incorporada.

Gestión de Compras

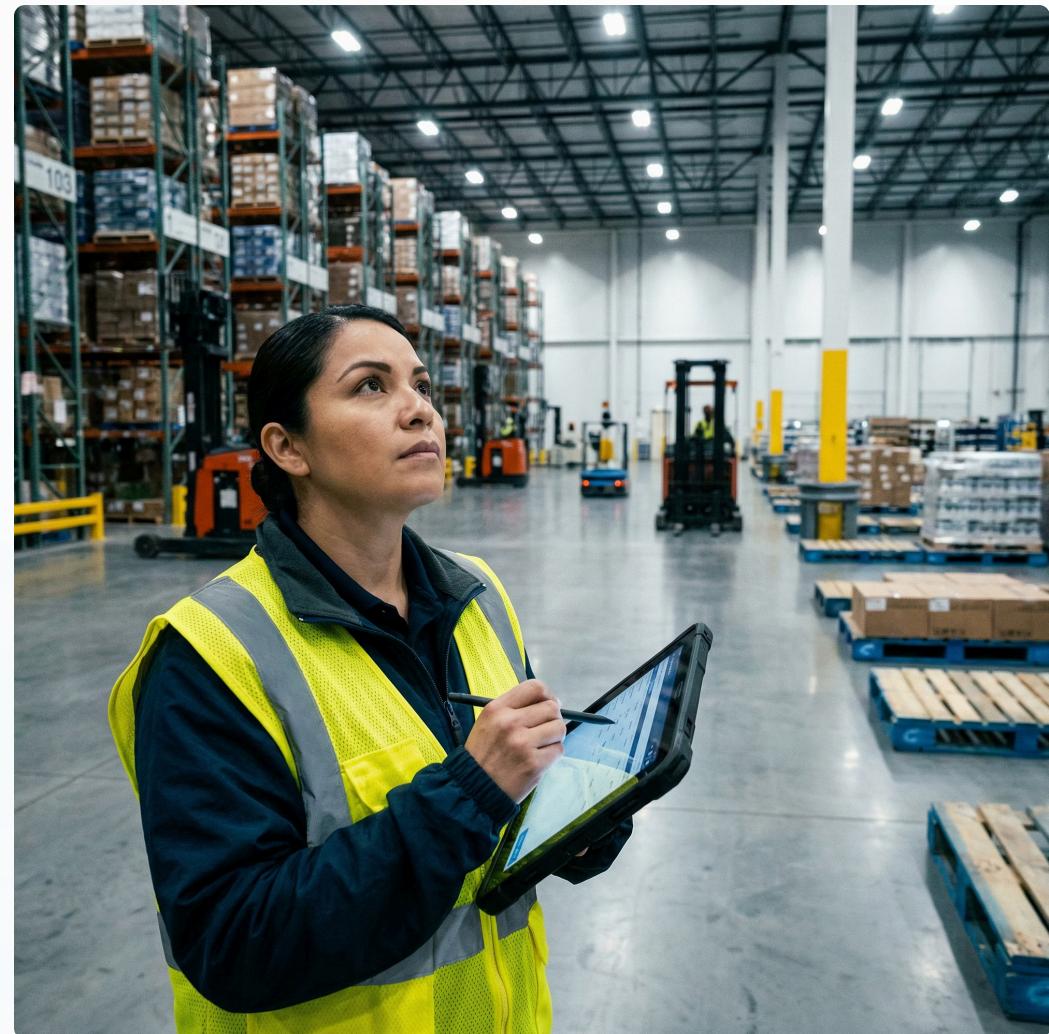
Órdenes automatizadas y recepciones controladas

Transferencias

Pedidos y traspasos entre tiendas simplificados

Producción

Recetas de productos con costeo automático



Auditoría Continua

Sistema de auditoría permanente que detecta discrepancias y protege sus activos



Toma Física Eficiente

Proceso de inventario físico optimizado con ajustes automáticos y trazabilidad completa

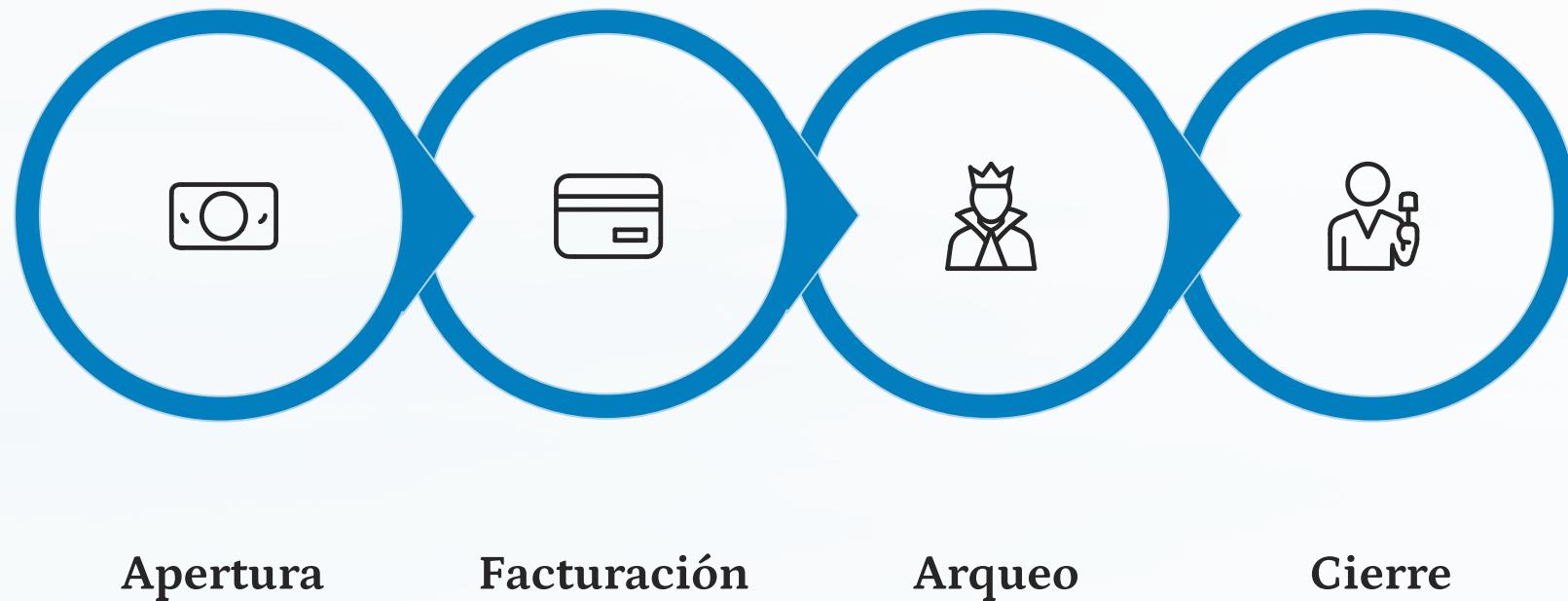


Ajustes Inteligentes

Correcciones de inventario con registros detallados y aprobaciones multinivel

Sistema de Punto de Venta Robusto y Confiable

El corazón de sus operaciones diarias merece la mejor tecnología. Nuestro POS integra facturación, control de caja y múltiples formas de pago en una experiencia fluida que acelera las transacciones y elimina errores.



Cada transacción queda registrada con trazabilidad completa, incluyendo datos detallados de pagos con tarjeta de crédito y débito. El sistema de arqueo y cierre de caja automatizado reduce el tiempo de cuadre diario hasta en 70% mientras elimina prácticamente los errores de registro.

Contabilidad Inteligente por Punto de Operación

Obtenga visibilidad financiera completa de cada ubicación de negocio. Nuestro módulo contable no solo registra transacciones, sino que proporciona inteligencia financiera en tiempo real con cumplimiento normativo automático.

Estados Financieros

Balance, resultados y flujo de efectivo actualizados

Cuentas por Pagar

Estado detallado de proveedores con alertas de vencimiento

Cuentas por Cobrar

Seguimiento de clientes con gestión de cobranza

Gestión Bancaria

Bancos y caja chica con conciliación automática



Cumplimiento SRI

Verificación automática de documentos con el Servicio de Rentas Internas



Conciliación de Tarjetas

Comparación automática de ventas con reportes bancarios



Anexos ATS

Generación automática de anexos transaccionales

Visión Consolidada de Toda la Compañía

La verdadera ventaja competitiva viene de ver el panorama completo. Nuestro sistema consolida automáticamente la información de todas sus operaciones, proporcionando una vista única y confiable de su negocio.



Contabilidad Unificada

Estados financieros consolidados de todos los puntos de operación



Facturación Centralizada

Visibilidad total de ingresos por ubicación, producto y periodo



Inventario Global

Control completo de existencias en toda la red de tiendas



Módulo de Beneficios para Impulsar Ventas

Atraiga, retenga y premie a sus mejores clientes con un sistema de beneficios flexible y poderoso. Diseñe estrategias de fidelización que realmente generen resultados medibles y aumenten el ticket promedio.



Descuentos Personalizados

Configure descuentos por producto, categoría, cliente o temporada con reglas inteligentes



Promociones Dinámicas

Cree campañas promocionales 2x1, 3x2 o porcentajes con vigencia y condiciones específicas



Combos Estratégicos

Agrupe productos complementarios con precios especiales para aumentar el ticket promedio

Sistema de Puntos Acumulables

Recompense la lealtad con puntos canjeables por productos o descuentos, generando compras recurrentes.

Segmentación por Lotes

Agrupe clientes con características similares para campañas dirigidas de alto impacto.

CRM Analítico: Conozca Profundamente a sus Clientes

La inteligencia de negocios comienza con entender a quién le vende. Nuestro módulo CRM transforma datos de transacciones en conocimiento accionable, permitiéndole tomar decisiones informadas que maximizan el retorno de inversión en marketing.



15+ Dimensiones de Análisis de Clientes

Descubra patrones ocultos en el comportamiento de compra con análisis multidimensional que responde preguntas estratégicas sobre su base de clientes.

- **Comparativo de Ventas**

Tendencias históricas y proyecciones de crecimiento por periodo

- **Análisis Demográfico**

Segmentación por género, estado civil, edad y cumpleaños para campañas personalizadas

- **Tipología de Clientes**

Clasificación por tipo, segmento y monto de compras para estrategias diferenciadas

- **Análisis Geográfico**

Rendimiento por tienda, ciudad de tienda y ciudad de clientes

- **Comportamiento de Compra**

Mix de productos, frecuencia de visitas y análisis de transacciones

- **Clasificación ABC**

Identificación de productos y clientes más valiosos según Pareto

Reabastecimiento Inteligente de Inventario

Nunca más pierda ventas por faltantes ni inmovilice capital en excesos de stock. El módulo de reabastecimiento automático calcula las necesidades de compra basándose en mínimos y máximos configurables, patrones de venta históricos y proyecciones de demanda.

Beneficios Clave

- Reducción de quiebres de stock hasta 85%
- Optimización de capital de trabajo en inventario
- Órdenes de compra automáticas sugeridas
- Ajuste por estacionalidad y tendencias
- Alertas proactivas de productos críticos

Inteligencia Incorporada

El sistema aprende de su histórico de ventas y ajusta automáticamente los parámetros de reorden, considerando factores como días de entrega del proveedor, variabilidad de demanda y costos de almacenamiento.



Consultas y Análisis en Tiempo Real

Tome decisiones basadas en datos actualizados al instante. Nuestro módulo de consultas proporciona visibilidad inmediata de las métricas que realmente importan para su operación diaria.



Ventas Diarias por Local

Monitor de rendimiento en tiempo real de cada punto de venta



Análisis por Producto

Desempeño individual y comparativo de SKUs



Ventas por Hora y Semana

Patrones temporales para optimizar staffing



Best Sellers

Productos estrella con análisis de tendencias



Kardex Detallado

Movimientos completos de inventario por producto



Existencias y Stock Mínimo

Control de disponibilidad y alertas automáticas

Módulos Complementarios Esenciales

Complete su ecosistema de gestión empresarial con herramientas especializadas que cubren áreas críticas de su operación, desde recursos humanos hasta administración de activos.

Activo Fijo



Registro y depreciación automática de bienes inmuebles, maquinaria y equipo con cumplimiento de normas contables vigentes

Nóminas por Punto de Operación



Cálculo de sueldos, prestaciones y deducciones con timbrado electrónico y contabilización automática por ubicación



Transforme su Empresa Hoy

No espere más para dar el salto tecnológico que su empresa merece. Nuestro ERP integral está diseñado para crecer con usted, adaptarse a sus necesidades específicas y proporcionar el retorno de inversión que sus accionistas esperan.

40%

Reducción de Costos Operativos

Promedio de ahorro reportado por clientes en el primer año

85%

Mejora en Precisión de Inventario

Exactitud de registros vs. existencias físicas

60%

Tiempo Ahorrado en Reportes

Reducción en horas dedicadas a consolidar información

La integración total de procesos no es un lujo, es una necesidad competitiva. Empresas que adoptan sistemas ERP integrales reportan mejoras significativas en eficiencia, visibilidad y capacidad de respuesta al mercado.

[Solicitar Demostración](#)

[Descargar Brochure](#)